



Cámara de
Farmacias
de la Provincia
de Córdoba

PROGRAMA

I° Escuela de dermoconsejeras

CICLO 1

*23 y 24
de agosto 2019*

Humberto 1° 208 . Primer piso - Córdoba

9:00

Introducción a la dermocosmética, que es la Dermocosmética.
Que es ser una Dermoconsejera.
Aspectos que permitirán desarrollar la Dermocosmética.
Normas generales respecto de la atención al público en farmacias.
Técnicas de venta. Como fidelizar clientes. Pasos fundamentales en la venta, las etapas en la venta.

10:30

Break

10:45

Piel, anatomía, fisiología, capas de la piel. Células que la componen.
Funciones de la piel.
Film hidrolipídico, anexos cutáneos, glándulas sudoríparas, complejo pilosebáceo.
Estructura de la piel, tipos y estados cutáneos.

11:45

Break

12:00

Tipos de piel: Piel seca, mixta, grasa.
Productos a recomendar en clientes con piel normal, seca o mixta.
Mecanismo de acción de los productos. Veremos que aconsejar en el sector de Dermocosmética de las líneas La Roche Posay, Vichy, Avene, Exomega, Ducray, Eucerin, Cetaphil, Isdin, Bioderma y Bagovit Dermaglos. Indicaciones

13:00

Almuerzo

15:00

Estados de la piel: piel sensible, intolerante o alérgica.
Rosácea patogenia, diferentes tipos y estadios: Rosácea eritemato-telangiectática, rinoftima. Complicaciones y factores agravantes. Productos a recomendar en clientes con piel sensible, intolerante o con rosácea. Mecanismo de acción de los productos. Veremos que aconsejar en el sector de Dermocosmética de las líneas La Roche Posay, Avene, Eucerin, Cetaphil y Bioderma

16:00

Break

16:15

Patología del acné, causas, síntomas, grados de acné, tipos de acné, (vulgar, conglobata, premenstrual, neonatorum, queloideo, por contacto, iatrogénico, quístico.
Patogenia, factores fisiopatológicos, hiperseborrea, hiperqueratinización, proliferación bacteriana, inflamación, lesiones, comedones, pápulas, pustulas, quistes, nódulos. Factores prediposicionales y factores exacerbantes.

17:00

Break

17:15

Coadyuvantes en el tratamiento a base isotretinoína oral. Veremos todos los productos de las líneas de dermocosmética, cual es la diferencia entre ellos y como recomendarlos desde el mostrador de farmacia. Líneas La Roche Posay, Vichy, Avene, Ducray, Eucerin, Cetaphil, Bioderma, Isdin y Dermaglos.

18:00

Finalización de la clase 18:00hs

- 9:00 Repaso del día anterior, planteo de dudas
- 9:30 Dermatitis seborreica, patología y tratamientos a recomendar.
Se verán los productos de todas las líneas de dermocosmética, cual es la diferencia entre ellos y como recomendarlos desde el mostrador de farmacia. Veremos los tratamientos y productos para recomendar de las líneas La Roche Posay, Vichy, Avene, Ducray, Eucerin, Cetaphil, Bioderma, Isdin y Dermaglos.
- 10:00 Break
- 10:15 Dermatitis atópica, patología, diagnóstico, sintomatología, evolución de la enfermedad. Factores genéticos. Factores agravantes y desencadenantes. Fase aguda, sub aguda y crónica. Indicaciones de cuidado, coadyuvantes del tratamiento. Consejos de cuidados.
Que productos recomendar en cuanto a higiene y tratamientos para bebés, niños y adultos.
Veremos que aconsejar desde el mostrador de farmacia, que tratamientos y productos para recomendar de las líneas La Roche Posay, Avene, Eucerin, Bioderma, Isdin, Dermaglos y Cetaphil.
- 11:15 Break
- 11:30 Psoriasis. Clasificación, epidemiología, etiología, fisiopatología. Participación genética. Factores desencadenantes. Patogenia. Lesiones psoriasicas, lesiones cutáneas. Psoriasis ungueal. Manifestaciones clínicas.
Patrones de presentación. Psoriasis en el cuero cabelludo medidas generales. Tratamientos tópicos, emolientes y queratolíticos.
Productos para recomendar en el sector de dermocosmética de las líneas La Roche Posay, Avene, Ducray, Eucerin, Isdin, Bioderma y Cetaphil.
- 12:45 Planteo de dudas
- 13:00 Finalización. Entrega de certificados.

Invita



Organiza



GyB producciones